

	CURRÍCULUM
--	------------

1. DATOS PERSONALES

DNI	05422243-Q
-----	------------

APELLIDOS Y NOMBRE

PEÑA PÉREZ, ENRIQUE

NACIMIENTO

FECHA	16 de Septiembre de 1974
-------	--------------------------

LOCALIDAD	MADRID
-----------	--------

PROVINCIA	MADRID
-----------	--------

NACIONALIDAD	ESPAÑOLA
--------------	----------

TELÉFONO	+34 610765860
----------	---------------

CURRÍCULUM

2. TÍTULOS ACADÉMICOS

Nombre de la Licenciatura o Doctorado	ORGANISMO Y CENTRO DE EXPEDICIÓN	FECHA DE EXPEDICIÓN	CALIFICACIÓN
Máster Universitario en Administración de Empresas (MBA). Especialidad: Finanzas y Política Pública.	<i>The Wharton School of Business.</i> Universidad de Pennsylvania (EE.UU).	Mayo, 2007.	n/a
Máster en Gestión de Infraestructuras y Servicios Públicos.	Universidad Politécnica de Madrid / Fundación Agustín de Betancourt.	Julio, 2003.	Apto
Ingeniería Técnica Superior de Caminos, Canales y Puertos.	Universidad Politécnica de Madrid. Especialidad: Transportes	Junio, 1998.	NOTABLE Top 18% de la promoción. (ranking 69/279). Premio Augusto Krahe de la Promoción 1998. Becario de Excelencia Fundación Agustín de Betancourt 1998.
Diploma. Curso Economía del Medio Ambiente.	Universidad de Harvard (EE.UU.)	Julio, 1997.	Calificación (A)

CURRÍCULUM

3. ACTIVIDAD DOCENTE DESEMPEÑADA

CATEGORÍA	ORGANISMO O CENTRO	RÉGIMEN DE DEDICACIÓN	FECHA DE NOMBRAMIENTO	FECHA DE CESE
Profesor Asociado	Universidad Politécnica de Madrid (E.T.S.I.C.C. y P.)	Parcial (4+4)	Octubre 2014	Actual (renovada plaza hasta 2020)
Profesor Asociado	C.U.N.E.F	Parcial (por curso)	Desde 2011	Actual
<i>Adjunct Faculty</i> / Profesor Asociado	IE Business School / IE Law School e IE University	Parcial (por curso)	Desde 2009	Actual
Teaching Assistant	University of Pennsylvania	Parcial (por horas)	2007	2007

CURRÍCULUM

3. ACTIVIDAD DOCENTE DESEMPEÑADA

NOMBRE DE LA ASIGNATURA	CENTRO	PERÍODO
<i>Dirección Estratégica, Doble Grado en Derecho y ADE, 6 ECTS</i>	C.U.N.E.F.	2017-18 Cuatrimestre 2
<i>Análisis Competitivo y Dirección Estrategia, Máster Executive en Finanzas y Management, 18 horas lectivas, 3 ECTS</i> <i>Tutor (1) y Miembro de Jurado TFM</i>	C.U.N.E.F.	2014-2016 Tercer Periodo
<i>Análisis Competitivo y Dirección Estrategia, Máster Executive en Finanzas y Management, 18 horas lectivas, 3 ECTS</i> <i>Tutor (1) y Miembro de Jurado TFM</i>	C.U.N.E.F.	2015-2017 Tercer Periodo
<i>Análisis Competitivo y Dirección Estrategia, Máster Executive en Finanzas y Management, 18 horas lectivas, 3 ECTS</i>	C.U.N.E.F.	2016-2018 Tercer Periodo
<i>Negociación, Máster Universitario en Instituciones y Mercados Financieros, 15 horas lectivas, 2 ECTS</i>	C.U.N.E.F.	2010-11 1er Cuatrimestre
<ul style="list-style-type: none"> • “Ferrocarriles”. Máster Universitario en Sistemas de Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Grado en Ingeniería Civil (Coordinador Especialidad Construcción) • “Sistemas Ferroviarios”. Máster en Ingeniería Civil. • “Tecnología Ferroviaria”. Máster en Ingeniería Civil • Tutor y Miembro de Tribunal TFM 	U.P.M. Profesor Asociado (4 +4 horas) del Departamento de Transportes de la ETSI Caminos Canales y Puertos	2017-2018
<ul style="list-style-type: none"> • “Ferrocarriles” Máster Universitario en Sistemas de Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Grado en Ingeniería Civil (Coordinador Especialidad Construcción) • “Sistemas Ferroviarios”. Máster en Ingeniería Civil. • “Tecnología Ferroviaria”. Máster en Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Antigua Ingeniería de Caminos. • Tutor y Miembro de Tribunal TFM 	U.P.M. Profesor Asociado (4 +4 horas) del Departamento de Transportes de la ETSI Caminos Canales y Puertos	2016-2017
<ul style="list-style-type: none"> • “Ferrocarriles” Máster Universitario en Sistemas de Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Grado en Ingeniería Civil (Coordinador Especialidad Construcción) • “Sistemas Ferroviarios”. Máster en Ingeniería Civil. 	U.P.M. Profesor Asociado (4 +4 horas) del Departamento de Transportes de la ETSI Caminos Canales y Puertos	2015-16

<ul style="list-style-type: none"> • “Tecnología Ferroviaria”. Máster en Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Antigua Ingeniería de Caminos. • Miembro de Tribunal TFM 		
<ul style="list-style-type: none"> • “Ferrocarriles”. Máster Universitario en Sistemas de Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Grado en Ingeniería Civil (Coordinador Especialidad Construcción) • “Sistemas Ferroviarios”. Master en Ingeniería Civil. • “Tecnología Ferroviaria”. Master en Ingeniería Civil • “Ferrocarriles”. Antigua Ingeniería de Caminos. • Miembro de Tribunal TFM 	<p>U.P.M.</p> <p>Profesor Asociado (4 +4 horas) del Departamento de Transportes de la ETSI Caminos Canales y Puertos</p>	2014-15
<ul style="list-style-type: none"> • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 15 horas . • “Estrategia Competitiva”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 12 horas. • “<i>Strategic Management</i>”, Máster Internacional en Asesoría Jurídica, <i>IE Law School</i>, 15 horas • “<i>Strategy</i>”, Máster en Asesoría Jurídica PWC, <i>IE Law School</i>, 15 horas. 	IE	2016-17
<ul style="list-style-type: none"> • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 15 horas . • “Estrategia Competitiva”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 22,5 horas. • “<i>Strategic Management</i>”, Máster Internacional en Asesoría Jurídica, <i>IE Law School</i>, 15 horas. • “<i>Strategy</i>”, Máster en Asesoría Jurídica PWC, <i>IE Law School</i>, 15 horas. 	IE	2015-16
<ul style="list-style-type: none"> • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 15 horas . • “Estrategia Competitiva”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 12 horas. • “<i>Strategic Management</i>”, Máster Internacional en Asesoría Jurídica, <i>IE Law School</i>, 15 horas. • “<i>Strategy</i>”, Máster en Asesoría Jurídica PWC, <i>IE Law School</i>, 15 horas. 	IE	2014-15
<ul style="list-style-type: none"> • “Estrategia de Internacionalización de empresas de Infraestructuras y Servicios Públicos”, <i>IMBA, IE Business School</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en 	IE	2013-14

<p>Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 15 horas .</p> <ul style="list-style-type: none"> • “Estrategia Competitiva”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 12 horas. • “<i>Strategic Management</i>”, Máster Internacional en Asesoría Jurídica, <i>IE Law School</i>, 15 horas. • “<i>Strategy</i>”, Máster en Asesoría Jurídica PWC, <i>IE Law School</i>, 15 horas. 		
<ul style="list-style-type: none"> • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation</i>”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 12 horas. • “<i>Strategic Management</i>”, Máster Internacional en Asesoría Jurídica, <i>IE Law School</i>, 15 horas. • “Estrategia Competitiva”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 22 horas. • “<i>Strategy</i>”, Máster en Asesoría Jurídica PWC, <i>IE Law School</i>, 15 horas. 	IE	2012-13
<ul style="list-style-type: none"> • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 18 horas. • “Técnicas de Negociación”, Máster en Gestión de Administraciones Publicas, 7,5 horas. • “<i>Negotiation Techniques</i>”, Global MBA, <i>IE Business School</i>, 7,5 horas. • “Dirección Estratégica”, Máster en Asesoría Jurídica, <i>IE Business School</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation</i>”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation</i>”, Máster en Relaciones Internacionales, <i>IE Humanidades</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation: Conflict management and Win-Win processes</i>”, <i>In-Company IE Business School</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation Techniques</i>”, Programa de Ejecutivos, <i>IE Executive Education</i>, 7,5 horas. 	IE	2011-12
<ul style="list-style-type: none"> • “<i>Negotiation</i>”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 18 horas. • “Taller de Negociación”, Máster en Arquitectura, <i>IE Humanidades</i>, 7,5 horas. • “<i>Negotiation</i>”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 15 horas. • “<i>Negotiation</i>”, Máster en Relaciones 	IE	2010-11

Internacionales, IE Humanidades, 15 horas.		
<ul style="list-style-type: none"> • “Negotiation”, Máster Internacional en Administración de Empresas, <i>IE Business School</i>, 18 horas. • “Negotiation”, Máster en Management Internacional, <i>IE Business School</i>, 15 horas. • “Dirección Estratégica”, Máster en Asesoría Jurídica, <i>IE Law School</i>, 15 horas. • “Negotiation”, Máster en Relaciones Internacionales, IE Humanidades, 15 horas 	IE	2009-10

CURRÍCULUM

4. ACTIVIDAD INVESTIGADORA DESEMPEÑADA

PROGRAMAS	PUESTOS	PERÍODO
Comité Ejecutivo del Real Instituto Elcano	Miembro del Comité Ejecutivo del Real Instituto Elcano	2012-14
Becario de la Fundación Betancourt para la realización de un “Estudio comparativo de la tarificación portuaria del tráfico de mercancías por contenedor” Prof. D. José Luis Almazán.	Becario Investigador	1997-98
Cursando el Máster Oficial de Sostenibilidad y Responsabilidad Social Corporativa de la U.N.E.D – UJI Pendiente de presentar el Trabajo Fin de Máster en junio 2018	TFM	2017-18

CURRÍCULUM

5. PUBLICACIONES

LIBROS / MONOGRAFÍAS

“Relaciones España-Brasil”, Real Instituto Elcano, Marzo 2014

Coordinador: Prof. D. Carlos Malamud.

Miembro del Grupo de Trabajo: Enrique Peña Pérez y otros.

URL: http://espanha-brasil.org/img/documentos/27_InformeElcano16_Relaciones_Espana_Brasil.pdf

“Fight or Fly”, Expansión& Empleo ,23/03/2009

Autor 1

URL: <http://archivo.expansionyempleo.com/2009/03/23/opinion/1237801631.html>

“El sistema concesional en los distintos modos de transporte”. Publicación Interna ETS Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de la UPM.

Grupo de trabajo Premio SEOPAN 1997 de la asignatura Economía del Transporte.

Coordinador: Prof. D. Aniceto Zaragoza.

Caso Práctico de negociación laboral “Banco Santa”. Centro de Negociación y Mediación del IE Business School. Co-producido con el Prof. D. Julio Gómez-Pomar.

CURRÍCULUM

6. ACTIVIDADES DE EMPRESA Y PROFESIÓN LIBRE

2012- Actualidad	RENFE-Operadora (Madrid)
<ul style="list-style-type: none"> • Gerente de Proyectos Internacionales (2014-Actualidad) <ul style="list-style-type: none"> ○ Desarrollo de Nuevos Proyectos Ferroviarios (Licitaciones Internacionales) ○ Proyectos de Cooperación con Empresas Ferroviarias (Asistencias técnicas, Venta de Material Rodante, y Formación) • Director del Gabinete de Presidencia de RENFE-Operadora (2012-14) <ul style="list-style-type: none"> ○ Miembro del Comité de Dirección de RENFE-Operadora. ○ Consejero del Consorcio Español del Tren de Alta Velocidad Medina-Meca (España y Arabia Saudi) con el mayor peso accionarial dentro del Consorcio (26,9%). ○ Consejero de COMFERSA, SA, empresa dedicada al gestión de aparcamientos, estaciones y publicidad de medios en el transporte ferroviario. ○ Miembro del Comité Ejecutivo del Real Instituto Elcano. 	
2015 – Actualidad	Presidente de la Asociación de Becarios de Excelencia de la Fundación Rafael del Pino
<ul style="list-style-type: none"> • Miembro del Consejo Asesor del Patronato y Comité de Becas de la Fundación Rafael del Pino 	
2008- 2012	ORANGE FRANCE TELECOM GROUP (Madrid)
<ul style="list-style-type: none"> • Gerente de Experiencia Cliente. <ul style="list-style-type: none"> ○ Coordinación de Plan Estratégico 2010-15 de France Telecom España (Orange). ○ Diseño y ejecución de programa de transformación destinado a la mejora de la satisfacción de cliente a través de la formación y cambio cultural del personal de primera línea compuesto por 8,000 agentes de call-centers y 5,000 vendedores externos. • Jefe de Proyecto de Expansión de Tiendas Propias y Franquicias. <ul style="list-style-type: none"> ○ Selección y contratación del equipo de expansión de puntos de venta de tiendas propias y franquicias formado por expertos en búsqueda inmobiliaria, abogados y arquitectos. <p>Presentación sistemática de oportunidades de crecimiento del canal de distribución al Comité de Dirección cumpliendo el objetivo de crecimiento sostenido de 80 nuevos puntos de venta al año.</p>	
2007-2008	THE BOSTON CONSULTING GROUP(Monterrey, México y Madrid)
<ul style="list-style-type: none"> • Consultor de Estrategia. <ul style="list-style-type: none"> ○ Identificación de oportunidades de mejora operacionales y definición de indicadores clave para la red de puntos de venta de empresa multinacional petrolera. ○ Definición y ejecución de plan de reducción de 10% en costes en multinacional de bienes industriales de construcción. 	

2006	DUBAI HOLDING (Dubai, Emiratos Árabes Unidos)
<ul style="list-style-type: none"> Analista de Inversiones – Prácticas M.B.A. <ul style="list-style-type: none"> Identificación de oportunidades de inversión de private equity en el mercado de gas natural en el Medio Oriente y presentación al Consejo de Administración de la entidad inversora. Asesoramiento, valoración y estructuración de compra apalancada (leveraged buy-out) de compañía petrolera cotizada en la Bolsa de Londres. 	
2001-2005	SHELL EUROPE OIL PRODUCTS (DISA PENÍNSULA desde Oct./2004) (Madrid)
<ul style="list-style-type: none"> Ingeniero de Construcción de Estaciones de Servicio. <ul style="list-style-type: none"> Gestión organizativa de la construcción de una red de estaciones de servicio Shell con un plan de inversión de aprox. 10 MM Euros con el objetivo de crecer la red de estaciones un 20 % en 2 años. Dirección de un equipo de 5 ingenieros Project Managers externalizando la gestión de proyectos y reduciendo un 9% los costes de construcción. 	
1999-2000	NECSO– GRUPO ACCIONA (Soria)
<ul style="list-style-type: none"> Ayudante de Obra – Seleccionado para el I programa de formación directiva “Necso hace cantera” <ul style="list-style-type: none"> Gestión integral de la construcción de un túnel de 2 kilómetros de la línea del tren de alta velocidad AVE Madrid y Barcelona de presupuesto 24 MM€. 	

7. OTROS MÉRITOS

Distinción	Galicia Sexta Provincia 2013. Distinciones anuales por trayectoria profesional a personas con antecedentes familiares gallegos que residen fuera de Galicia.
Beca Académica	Beca Rafael del Pino 2005-06 durante dos cursos académicos del MBA con especialización en Finanzas y Política Pública en <i>The Wharton School of Business</i> de la Universidad de Pensilvania (EE.UU.)
Beca Académica	Joseph Grant 2003, dotación de entrada por <i>The Wharton School of Business</i> por méritos académicos y profesionales.
Beca Académica	Beca Fundación Wellington 2003. Beca académica para cursar el Master en Gestión de Infraestructuras y Servicios Públicos de la Universidad Politécnica de Madrid, el Colegio de Ingenieros de Caminos, C. y P. y la Fundación Agustín de Betancourt.
Otra formación académica	<ul style="list-style-type: none"> Global Leadership, Harvard Weather Center for international Affairs, 19-22 Septiembre 2016, 20 horas. <i>Islamic Economics Institut & IE Business School</i>, “Finanzas Islámicas”, Jeddah (Arabia Saudí), Enero 2014, 20 horas. <i>IE Business School</i>, “Cursos de Comunicación Docente”, 2010-2014, varios cursos que suman un total de 25 horas. <i>Massachusetts Institute of Technology</i>, <i>Transit Leaders Roundtable</i>, Cambridge (EE.UU.), 1 y 2 de Noviembre, 2012, 16 horas. Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de Madrid, “Curso de Derecho para Ingenieros de Caminos no juristas”, Mayo 2011, 18 horas. Universidad Politécnica de Madrid & Structuralia, “Valoraciones Inmobiliarias”, Mayo 2011, 40 horas. Colegio de Ingenieros de Caminos, Canales y Puertos de Madrid, “Formación Arbitral para Ingenieros de Caminos, C.y P.”, Diciembre 2009, 18 horas. CEOE-CEPYME, “Encontrar los recursos financieros”, Mayo-Julio 1999, 95 horas. Universidad de Harvard, “Finanzas corporativas”, Cambridge (EE.UU.), Junio-Julio 1997, 20 horas. Universidad de Viena, “Arte tradicional y arte moderno”, Salzburgo (Austria), Julio-Agosto 1995, 30 horas.
Idiomas	<ul style="list-style-type: none"> Español – lengua materna Inglés – bilingüe <ul style="list-style-type: none"> TOEIC 990 top 1% AAA (2010) Becado por la Asociación Americana de Colegios Independientes (ASSIST) entre estudiantes entre 15 y 18 años de más de 35 países para cursar un año de bachillerato en un colegio privado de los Estados Unidos de América (1989-1990) Francés – nivel alto <ul style="list-style-type: none"> Nivel Superior por la <i>Université de Toulon et du Var</i> (Francia) Alemán – nivel básico <ul style="list-style-type: none"> Nivel I del <i>Goethe Institut</i> y Nivel II por la <i>Universität Wien</i> (Austria)
Otros méritos docentes	<ul style="list-style-type: none"> Reconocimiento a la Excelencia Docente IE Business School (Por evaluación de los alumnos) – Cursos de Negociación 2011-12 Reconocimiento a la Excelencia Docente IE Business School e IE Law School (Por evaluación de los alumnos) – Cursos de Negociación 2012-13 Reconocimiento a la Excelencia Docente IE Business School (Por evaluación de los alumnos) – Cursos de Dirección Estratégica 2014-15 Reconocimiento a la Excelencia Docente IE Business School (Por evaluación de los alumnos) – Cursos de Dirección Estratégica 2015-16

Otros datos de interés	<ul style="list-style-type: none">• Servicio Militar de Formación de Cuadros de Mando Universitarios como Alférez de Infantería del Ejército de Tierra (1997-98)
------------------------	--